



## Dossier de la formación

### ¿Por qué esta formación es necesaria?

**La mayoría de las pequeñas y medianas empresas no tiene una estrategia clara**

En un entorno tan competitivo como el actual, muchas PyMEs siguen operando “como siempre”, sin una visión clara ni una hoja de ruta estratégica que les permita crecer de forma sostenida. Esto se traduce en decisiones reactivas, equipos desmotivados, oportunidades perdidas y estancamiento comercial.

#### ¿Te resulta familiar una de estas situaciones?

- El equipo trabaja mucho, pero los resultados no acompañan.
- Se improvisan decisiones clave sin datos ni planificación.
- Falta claridad sobre a qué clientes se quiere servir o cómo diferenciarse.
- La empresa depende demasiado de una o dos personas para funcionar.
- No se mide si las acciones diarias realmente conducen a los objetivos.

#### 1) ¿La solución?

#### Una formación práctica y aplicable en Estrategia Empresarial

Esta formación ha sido diseñada específicamente para ayudar a empresas como la tuya a desarrollar pensamiento estratégico, tomar mejores decisiones y alinear al equipo con objetivos concretos y medibles.

No se trata de teoría académica, sino de herramientas claras, ejemplos reales y dinámicas prácticas adaptadas a la realidad de las PyMEs.



**Mariano Pulgar****2) ¿Quién imparte esta formación?**

Fundador y Capacitador en  
Management  
y Desarrollo Empresarial



**Licenciado en Organización Industrial** con más de 26 años de experiencia profesional en entornos Industriales, Académicos y Digitales.

Ex-**Docente Universitario** en **Administración Estratégica**.

Mi enfoque combina pensamiento estratégico, visión de negocio, habilidades técnicas y conocimiento profundo del funcionamiento real de las empresas.

7 años en **Ingeniería** de Ventas para el **mercado Industrial**, 3 años como **Docente Universitario** y 18 años como Gerente de **Comercio Electrónico** y de **Producto**.

**3) ¿Qué aprenderá tu equipo?**

A lo largo de esta formación, el personal desarrollará:

- **Pensamiento estratégico realista**, aplicable al día a día.
- **Capacidad de análisis** para tomar decisiones con base en datos y no por intuición.
- **Herramientas prácticas** para alinear equipos, medir resultados y gestionar prioridades.
- Una **mentalidad de crecimiento**, enfocada en la mejora continua y en la visión de negocio.

**4) Modalidad de impartición: Presencial In Company**

La formación se imparte en las instalaciones de tu empresa, adaptándose a la realidad del equipo y generando mayor impacto.

**Ventajas clave:**

- Mayor participación y compromiso del equipo.
- Alineación directa con los desafíos concretos del negocio.
- Ahorro en desplazamientos y tiempo.
- Formación 100% adaptada al sector, tamaño y momento de la empresa.



## 5) Bonificación a través de FUNDAE

Esta formación es bonificable a través de FUNDAE, lo que permite recuperar parte del coste a través de los seguros sociales.

Entregamos toda la documentación necesaria para que puedas aplicar la bonificación:

- Programa detallado del curso
- Informe de asistencia
- Controles de aprendizaje y seguimiento
- Justificantes necesarios para el trámite

*Consulta con tu asesor laboral si tu empresa dispone de crédito formativo disponible para este año fiscal. Los créditos de FUNDAE se renuevan anualmente el 1 de enero.*

## 6) ¿Qué incluye la formación?

- Sesiones presenciales dinámicas (duración a convenir).
- Material didáctico para participantes.
- Casos prácticos aplicados a la empresa.
- Evaluación final y conclusiones estratégicas.
- Documentación completa para gestionar FUNDAE.
- (Opcional) Asesoramiento post-formación para implementar mejoras.

## 7) ¿Es esta formación adecuada para tu empresa?

Esta formación está pensada para equipos directivos, mandos intermedios y personal clave en el funcionamiento de la empresa.

Ideal para empresas que:

- Están en un momento de crecimiento o cambio.
- Necesitan profesionalizar su gestión.
- Buscan alinear mejor al equipo con los objetivos.
- Quieren anticiparse a los desafíos en lugar de reaccionar tarde.

## 8) Solicita una propuesta a medida

Cada empresa tiene su propio punto de partida, por eso elaboramos propuestas personalizadas según:

- Número de participantes
- Sector y actividad
- Tiempo disponible
- Objetivos prioritarios



Solicita ahora una propuesta adaptada a tu empresa escribiendo a:  
[formaciones@dotmanagement.es](mailto:formaciones@dotmanagement.es) o [www.dotmanagement.es](http://www.dotmanagement.es)  
o llamando al +34 644 901 538

**Solicitar propuesta**

**Estás a un paso de comenzar a pensar estratégicamente,  
para crecer con más claridad, eficiencia y visión de futuro.**